



Es gibt diesen wunderbaren Moment des Schenkens - die Übergabe, eine kleine Zeremonie, das Glänzen in den Augen. Das wollen wir mit unseren sorgfältig kuratierten Geschenken und hochwertigen Geschenkverpackungen erreichen. Werde Teil unseres Teams und bringe täglich Freude und Überraschung in die Welt!

Du betreust und entwickelst Grosskunden für unsere eigene Marke und das Markenportfolio der Schneider-Gruppe. Dabei unterstützt du uns, unsere Marktpräsenz weiter auszubauen und unsere Kunden mit massgeschneiderten Lösungen zu begeistern.

Ab sofort oder nach Übereinkunft suchen wir eine engagierte Person mit hoher Eigenverantwortung als Key Account Manager*in für die Schweiz.

Key Account Manager*in Schweiz 100 %

Deine Hauptaufgaben in dieser Funktion:

- Pflege und Ausbau langfristiger Kundenbeziehungen
- Entwicklung und Umsetzung von Strategien zur Steigerung der Kundenbindung und Umsatzmaximierung
- Analyse von Markttrends und Wettbewerbsaktivitäten zur Identifikation neuer Geschäftsmöglichkeiten
- Verhandlung von Verträgen und Konditionen mit Schlüsselkunden
- Zusammenarbeit mit internen Abteilungen zur Sicherstellung reibungsloser Abläufe und optimaler Kundenzufriedenheit
- Erstellung von Verkaufsprognosen und regelmässige Berichterstattung an die Geschäftsleitung

Das bringst du mit:

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung, Weiterbildung idealerweise mit Schwerpunkt Vertrieb/Marketing
- Mehrjährige Erfahrung im Key Account Management, vorzugsweise im Handelsumfeld
- Hervorragende Kommunikations- und Verhandlungsfähigkeiten
- Ausgeprägte Kundenorientierung und unternehmerisches Denken
- Sicherer Umgang mit MS Office, SAP Erfahrung von Vorteil
- Verhandlungssichere Deutsch- und Französischkenntnisse, sowie gute Englischkenntnisse
- Reisebereitschaft innerhalb der Schweiz

Wir bieten:

- Eine abwechslungsreiche und verantwortungsvolle Tätigkeit in einem dynamischen Unternehmen
- Ein angenehmes Arbeitsumfeld mit flachen Hierarchien und kurzen Entscheidungswegen
- Hohe Selbstständigkeit im Aufgabengebiet
- Umfassende Einarbeitung und Weiterbildungsmöglichkeiten
- Flexibles Arbeitszeitmodell

Noch Fragen? Für telefonische Auskünfte steht dir Renate Wicki, Verantwortliche HR (041 492 51 49, r.wicki@stewo.com) sehr gerne zur Verfügung.

Deine vollständigen Bewerbungsunterlagen, vorzugsweise per E-Mail (pdf), sendest Du bitte an Renate Wicki, r.wicki@stewo.com