



Unsere Innendienstabteilung agiert als wichtige Drehscheibenfunktion und ist zuständig für eine reibungslose Auftragsabwicklung. Sie arbeitet dadurch sehr eng mit unseren Vertriebspartnern, Kunden im In- und Ausland sowie den internen Abteilungen wie Logistik und Arbeitsvorbereitung (AVOR) zusammen. Zur Ergänzung suchen wir nach Vereinbarung eine initiative Macher-Persönlichkeit, welche das Team tatkräftig unterstützt.

Allrounder*in Verkauf Innendienst 80-100 %

Deine Hauptaufgaben in dieser Funktion:

- Komplette Abwicklung von Kundenaufträgen und Grossprojekten bis zur Verrechnung
- Telefonischer und schriftlicher Kundensupport
- Enge Zusammenarbeit mit unseren Verkaufsberatern, den Key Account Managern und internen Schnittstellen
- Überwachen und selbständige Erstellung von Kundenlistungen in MS-Excel
- Unterstützung des Sales Team im Bereich der Datenpflege und im Tagesgeschäft
- Stellvertretungsarbeiten der Teamkolleg*innen

Das bringst du mit:

- Kaufmännische Grundausbildung mit Erfahrung im Verkauf Innendienst und/oder Export
- Gute Französisch- sowie Englischkenntnisse und Freude an der Anwendung der Sprachen
- Gute MS-Office Anwenderkenntnisse, SAP-Erfahrung von Vorteil
- Zahlenflair
- Flexibilität, Verantwortungsbewusstsein und Selbständigkeit
- Offenheit für neue Herausforderungen und Bereitschaft zur Weiterentwicklung

Wir bieten dir die Möglichkeit zur Entfaltung und Mitgestaltung in einem lebhaften, abwechslungsreichen und spannenden Umfeld! Noch Fragen? Für telefonische Auskünfte steht dir Sibylle Simmonds, Teamleitung VID (041 492 52 27, s.simmonds@stewo.com) und Renate Wicki, Verantwortliche HR (041 492 51 49, r.wicki@stewo.com) sehr gerne zur Verfügung.

Deine vollständigen Bewerbungsunterlagen, vorzugsweise per E-Mail (PDF), sendest Du bitte an Renate Wicki, r.wicki@stewo.com