



Wir benötigen zusätzliche Power in unserem Sales-Team im Gebiet **Westschweiz (GE/VD/VS/FR/NE/JU)**. Dafür suchen wir nach Vereinbarung eine kreative und aufgeschlossene Persönlichkeit welche unsere Kunden in den Bereichen Schenken, Büro, Schule und Basteln mit viel Freude betreut. Es erwartet dich eine spannende Tätigkeit mit vielen Möglichkeiten sich zu entwickeln.

## Verkaufsberater\*in im Aussendienst 70 - 80%

### Deine Hauptaufgaben in dieser Funktion:

- Betreuung und Beratung unserer grossartigen Kunden
- Potenzielle neue Kunden erkennen und akquirieren
- Vermarktung unserer vier Konzernmarken (Stewo / Brunnen / Heyda & KnorrPrandell)
- Selbständige Vorbereitung, Planung, Durchführung und Nachbearbeitung von Kundenbesuchen
- Teilnahme an Sales Meetings in Deutschland (max. 4x jährlich)

### Das bringst du mit:

- Gewinnende, dynamische und kommunikationsstarke Persönlichkeit
- Hohe Selbständigkeit
- Hands-on-Mentalität
- Spass und Freude am Sales-Business und du bist gerne unterwegs
- Unternehmerisches Denken und Handeln gehören zu deinen Stärken
- Verhandlungssichere Sprachkenntnisse in Deutsch und Französisch
- Eigenes Fahrzeug und gültiger Führerausweis

Wir bieten dir die Möglichkeit zur Entfaltung und Mitgestaltung in einem lebhaften und spannenden Umfeld! Für zusätzliche, telefonische Auskünfte steht Olivia Gerster, Head of Sales Switzerland (041 492 52 81, [o.gerster@stewo.com](mailto:o.gerster@stewo.com)) und Renate Wicki, Verantwortliche HR (041 492 51 49, [r.wicki@stewo.com](mailto:r.wicki@stewo.com)) sehr gerne zur Verfügung.

Wir, Olivia und Renate freuen uns auf deine Bewerbung – bewirb dich jetzt am liebsten per E-Mail an [r.wicki@stewo.com](mailto:r.wicki@stewo.com) oder per Post an Renate Wicki, Stewo International AG, Entlebucherstrasse 38, 6110 Wolhusen.